



L'expérience, l'engagement en plus

en direct

Sommaire

[le dossier]

Le S.A.V. LEROY 2

[focus sur...]

La barre de guidage 2

[portrait collaborateur]

Michèle HERPE..... 2-3

[partenaires]

Le Groupe LEROY vu par 3

[à la découverte de...]

Le Mont-Saint-Michel..... 3

[zoom sur...]

Le rayon jouets et miniatures
agricoles du magasin de Vire 4

[bon à savoir]

Le liquide de refroidissement 4

[agenda]

Rétrospective 2010 4

Rendez-vous 2011 4



Madame Madeleine LEROY

Journal d'information du GROUPE LEROY
Courriel : leroy@leroyfrance.com
Site : www.leroyfrance.com
Directeurs de la publication :
Olivier LEROY, Yvan LEROY
Reportages, rédaction : Laure GÉROT
Conception, création, exécution :
Agence Franck DEMERY,
Conseil en Communication, Melesse.
Tél. : 02 99 13 22 26.
Crédits photos : François LEHMANN.

[édito]

Lorsque j'ai pris la suite de mon père en 1940, c'est avec conviction et enthousiasme que je me suis investi pour développer et pérenniser l'entreprise. Aujourd'hui, plus de 70 ans plus tard, j'ai la grande satisfaction de voir ce qu'est devenue la « petite » entreprise familiale des débuts. Elle est aujourd'hui un groupe familial et indépendant qui est connu et reconnu par ses partenaires et ses pairs.

L'histoire du Groupe LEROY c'est avant tout l'histoire d'hommes et de femmes, descendants de Jean-Marie LEROY, collaborateurs, partenaires, clients, fournisseurs, etc... qui, grâce à l'alliance de leurs compétences, savoir-faire et différences, ont contribué au dévelop-

pement de l'entreprise.

Pour les saluer et leur rendre hommage je leur dédie la première édition de « en direct » le journal du Groupe LEROY.

Ce premier numéro est exceptionnellement riche. Il est une invitation à découvrir ou à re-découvrir le Groupe LEROY, ses origines, son histoire, ses valeurs, ses métiers... sans oublier ses partenaires à qui la parole a été généreusement donnée.

Symbolique et à l'image de l'entreprise LEROY, ce premier numéro est singulier et unique.

Signer ce premier éditorial est également pour moi l'occasion de laisser un message.

Grâce à la cohésion familiale, mes fils ont assuré la transition avec succès. Avec leurs propres

enfants à leurs côtés, ils engagent l'entreprise vers de nouveaux objectifs. Aujourd'hui, plus de 90 ans après sa création, le Groupe LEROY reste une entreprise authentique et indépendante. Sur ces bases, et dans ce monde en perpétuelle évolution où rien n'est acquis, je suis confiant pour la pérennité de l'entreprise !



Jean LEROY
Président du Conseil de Surveillance

• L'histoire du groupe

L'histoire du Groupe LEROY trouve sa source en 1919.

Né à Chauvigné en 1894, M. Jean-Marie LEROY est maréchal-ferrant. Après s'être engagé en mars 1913, il exerce chez M. Gaudin, patron maréchal de la commune de Chauvigné, de 1914 à 1917. Le 19 septembre 1919, M. Jean-Marie LEROY s'installe à son compte. Il exerce à Avranches et travaille avec deux ouvriers dans un hangar métallique de 15 m sur 10 (situé à la place du magasin actuel). Grâce à son sérieux et à son savoir-faire, M. Jean-Marie LEROY commence à se faire une réputation. Il est sollicité sur divers travaux. L'entreprise se diversifie : en complément de ses activités de maréchalerie feronnerie, Jean-Marie vend et répare du matériel agricole attelé, des faucheuses à chevaux ou à moteur essence et des cycles.

En 1935, Jean LEROY (fils de Jean-Marie) arrête ses études et intègre l'atelier familial. Il commence à travailler sur la section réparation vélos qui est interrompue dès le début de la guerre, faute d'approvisionnement.

M. Jean-Marie LEROY décède en 1940. Âgé de 19 ans seulement, son fils Jean décide de reprendre seul l'entreprise de son père (sa mère continue à

gérer le bar familial). Les premières années sont difficiles : jusqu'en 1945 l'atelier est sous contrôle des allemands et n'est accessible que 2 heures par jour.



L'entreprise LEROY entame sérieusement son développement à l'après-guerre. En 1946, M. Jean LEROY épouse M^{lle} Madeleine PROVOST qui intègre immédiatement l'entreprise pour prendre en charge l'administratif, la comptabilité et la gestion de l'atelier. Grâce à son implication, son sérieux et son audace, M^{me} Madeleine LEROY joue un rôle

déterminant. L'entreprise active sa diversification (matériels et marques) et renforce progressivement son implantation (ouverture de sites). En 1948, vente des tous premiers tracteurs. En 1958 ouverture d'un second site.

Entre 1966 et 1987, Jean-François, Yvan, Didier et Olivier, les quatre fils de Jean & Madeleine LEROY, rejoignent l'entreprise familiale. À la fin des années 80, la société LEROY est une belle entreprise. L'émulation familiale permet progressivement d'asseoir ses bases, de renforcer ses équipes et de continuer son développement. Les constructeurs qui travaillent avec la maison LEROY disent qu'elle est l'une des rares entreprises familiales françaises regroupant cinq membres d'une même famille et connaissant une telle réussite.

En 1986, M. Jean LEROY part en retraite et confie son entreprise à ses fils. M^{me} Madeleine LEROY se retire en 1990.

Fort de son expérience et de sa notoriété, le Groupe LEROY est aujourd'hui un partenaire de référence dans un rayon de 150 kms autour du Mont-Saint-Michel en matière d'Agro-Equipement, de Motoculture de Plaisance et de Location.

LES DATES CLEF...

- 1919** Jean-Marie LEROY s'installe à Avranches en tant que maréchal-ferrant.
- 1935** Arrivée de Jean LEROY dans l'entreprise de son père.
- 1940** Décès de Jean-Marie LEROY. Reprise de l'entreprise par Jean.
- 1946** Arrivée de M^{me} LEROY dans l'entreprise.
- 1948** Vente des premiers tracteurs.
- 1958** Construction du site de Saint-Hilaire-du-Harcouët.
- 1966** Arrivée de Jean-François LEROY (fils aîné de Jean).
- 1968** Arrivée d'Yvan LEROY (3^{ème} fils de Jean).
- 1969** Arrivée de Didier LEROY (2nd fils de Jean).
- 1971** Constitution de la S.A. Établissements Jean LEROY.
- 1975** Construction du site de Vire.
- 1987** Arrivée d'Olivier LEROY (fils benjamin de Jean).

- 1989** Rachat de l'entreprise Vincent-Legros (distributeur et loueur de matériel TP Avranches).
- 1990** Développement de l'activité sur l'Ille-et-Vilaine. Ouverture du site du Rheu.
- 1994** Développement de l'activité en centre Manche. Construction du site de Saint-Gilles.
- 1995** Rachat des Établissements Berthelot, reprise des sites de Saint-Ouen-La-Rouërie et de La Gousnière.
- 2001** Mise en place du Centre Occasions à Saint-Ouen-La-Rouërie. Création du site internet. Création d'un service export.
- 2005** Arrivée de Jean-Ludovic LEROY (fils de Jean-François).
- 2007** Développement de LEROY Location. Ouverture du site Location à Saint-Gilles.
- 2009** Arrivée de Clément LEROY (fils de Didier).
- 2010** Construction et ouverture du nouveau site du Rheu.

LES VALEURS DU GROUPE LEROY...

L'écoute, l'engagement, l'innovation, le sens du service.

Les valeurs du Groupe LEROY trouvent leur source dans la volonté de son fondateur de rester proche de ses clients. C'est pourquoi, depuis près d'un siècle, le Groupe LEROY a su se diversifier pour mieux répondre à la diversification des activités et des métiers.

L'engagement du Groupe LEROY porte sur la maîtrise de son expérience et sur la quête permanente d'innovation.

Sa qualité de service est devenue la signature de son savoir-faire.

Sa réactivité et l'anticipation permanente de vos besoins constituent sa valeur ajoutée.



Le S.A.V. LEROY

**1 savoir-faire,
2 domaines de compétences,
3 secteurs d'activité.**

Le S.A.V. LEROY prend en charge l'entretien et le dépannage de votre matériel agricole, de motoculture de plaisance ou de location. **Un service « à la carte », capable de résoudre vos problèmes techniques mécaniques et adapté à chacune de vos exigences.**

S.A.V. ENTRETIEN

PRISE EN CHARGE : sur rendez-vous.

PRESTATIONS : entretien préventif et curatif, révision, vidange, graissage, filtres, remplacement de pièces endommagées, réfection de vieux matériel, mécano soudure, conseils avisés pour prolonger la durée de vie de votre matériel.

S.A.V. DÉPANNAGE

PRISE EN CHARGE : sur simple appel téléphonique.

Dès prise en compte de la demande d'intervention, une équipe est spécialement dédiée à votre matériel. À réception, elle procède au démontage, établit le diagnostic de la panne, rédige le devis et vous le soumet (par téléphone, fax ou en mains propres).

Après validation du devis par vos soins, votre matériel est réparé, nettoyé et restitué en parfait état de fonctionnement. Selon l'état du matériel et le montant des réparations, nos techniciens vous apportent une expertise conseil adaptée.

PRESTATIONS :

- Une intervention rapide et efficace pour vous éviter les désagréments d'activité liés à votre panne.
- Enlèvement et livraison du matériel par nos soins si nécessaire (flotte de véhicules S.A.V. jusqu'à capacité de chargement 27 T). Facturation du déplacement en « forfait temps » prenant en compte la distance qui vous sépare de la succursale la plus proche de chez vous.
- Possibilité de prêt de matériel de rechange (selon type de matériel et sous réserve de disponibilité).
- Réparations garanties 3 mois pièces et main-d'œuvre.



Témoignage

Monsieur Christian MARIE, STURNO

Responsable des achats et des approvisionnements chantiers et matériels



« La STURNO, dont le siège social est basé à Avranches, est un groupe régional implanté dans le Grand Ouest. Créée en 1923 et dirigée depuis 1981 par M. GADBOIS, l'entreprise a progressivement déployé de nouvelles compétences. Aujourd'hui la STURNO est capable de répondre à l'ensemble des besoins d'une collectivité en matière de réseaux humides, réseaux secs, réseaux télécommunications, réseaux courants faibles et la gestion des déchets et de l'environnement. Comme la STURNO, le Groupe LEROY est une entreprise « historique » du panorama économique avranchais. Le savoir-faire LEROY est connu et reconnu. Nous travaillons ensemble depuis les années 70. Nos premières transactions concernaient du matériel agricole (tracteurs, remorques, neufs et occasions) et des pièces détachées. Dans les années 90 nous avons fait quelques affaires en matériel de Travaux Publics (petits compacteurs, groupes électrogènes, pompes...). Aujourd'hui, nous sommes client Location LEROY. Cette position est pour nous stratégique. Nous avons en effet fait le choix d'investir dans notre propre parc de matériel sur des machines spécifiques (nacelles 4x4 par exemple) et de louer tout le matériel « cou-



LES ENGAGEMENTS DU S.A.V. LEROY

- La prise en charge de toutes marques de matériel (sans aucune condition préalable d'achat dans notre réseau).
- La fourniture d'un **devis détaillé** stipulant les frais engagés (sous réserve de démontage).
- Le **respect des délais** (sous réserve de disponibilité des pièces).
- Une **équipe de techniciens spécialisés** régulièrement formés.
- La **restitution des pièces usagées** sur simple demande.

LES + DU S.A.V. LEROY

- La **réactivité**.
- Un **large stock de pièces détachées** - d'origine et adaptables - géré par réseau informatique qui garantit des délais de réassort et de réparation extrêmement courts.
- **Possibilité de financement** des frais de réparation (prêt AGILOR du C.A.).

TYPES DE MATÉRIELS CONCERNÉS

S.A.V. AGRO-ÉQUIPEMENT

Tracteurs, moissonneuses, ensileuses, matériel de semis, travail du sol, mélangeuses automotrices, débroussailleuses, pulvérisateurs engrais et traitements...

S.A.V. MOTOCULTURE

Tondeuses, motoculteurs, débroussailleuses, broyeurs de branches, scarificateurs, motobineuses, autoportées, tracteurs compacts 50 CV...

S.A.V. LOCATION

Chargeuses, mini pelles, dumpers, compacteurs, compresseurs, marteaux piqueurs, brises béton, groupes électrogènes, éclairages de chantier, armoires électriques, groupes de soudage, pompes vide-caves...

rant ». Nous privilégions toujours la proximité, synonyme de réactivité. C'est pourquoi nous adaptons le prestataire à la localisation de chacun de nos chantiers. **Dans les secteurs d'Avranches et de Saint-Gilles, nous travaillons avec LEROY.** La taille de leur parc a l'avantage de nous offrir une très grande souplesse (matériel disponible). En plus, le sérieux du S.A.V. LEROY est pour nous la garantie de disposer de matériels neufs ou récents, entretenus, contrôlés et fiables et en cas de panne de bénéficier d'un service réparation ou remplacement express. Le S.A.V. LEROY représente pour nous une réelle valeur-ajoutée. Bien que nous ayons notre propre atelier, nous leur confions régulièrement - en période estivale - toute la maintenance de notre parc.

Le Groupe LEROY est un partenaire indépendant, réactif, qui apporte les bonnes réponses à nos attentes. Nos relations sont sérieuses et pérennes. Nous apprécions beaucoup ce partenariat. »

STURNO Siège social : rue des Grèves, 50307 AVRANCHES CEDEX. Tél. 02.33.68.74.00 www.sturno.com

machine dans notre Gaëc. Nous avons beaucoup apprécié cet accompagnement qui nous a rassuré car les premiers pas avec un nouveau matériel (mise en route, paramétrage, utilisation, conduite...) ne sont jamais évidents... Concernant le S.A.V. LEROY, nous leur confions depuis le début l'entretien régulier de notre désileuse (vidanges...) et nous en sommes satisfaits.

Que vous apporte de plus le S.A.V. LEROY ?

D.A. : Le S.A.V. LEROY est pour nous une vraie garantie, un gage de sérénité. Une partie des mécaniciens sont spécialisés sur les automotrices. Notre machine est donc entre de bonnes mains. Au moindre souci nous savons que nous aurons une réponse adaptée, soit un dépannage rapide soit un remplacement en cas de panne grave.

Pour vous aujourd'hui, que représente le GROUPE LEROY ?

D.A. : Notre achat nous a permis de découvrir une entreprise familiale qui a une culture semblable à la nôtre. Non seulement nous avons les mêmes préoccupations - les hommes et la terre - mais en plus la taille de l'entreprise nous permet d'avoir des échanges directs avec les membres de la famille LEROY. »

(*) À l'origine, le Gaëc de La Gontrie a été créé en 1995 par mes parents et Xavier mon premier frère. En 1997, mon second frère Lionel a intégré la structure. Et en 2001 j'ai fait de même. Depuis le départ respectif de nos parents à la retraite (2003 et 2007), nous sommes les trois seuls associés de cette exploitation agricole de 170 hectares, spécialisée dans l'élevage bovin (100 génisses) et laitier (100 vaches laitières) avec une production annexe d'environ 45 taurillons/an et 30 vaches allaitantes/an.

LE SYSTÈME DE GUIDAGE DE PRÉCISION EMBARQUÉ LA BARRE DE GUIDAGE

Jusqu'alors réservés aux très grandes exploitations, les dispositifs de guidage se sont progressivement démocratisés aux exploitations de moyennes et petites tailles. La baisse de leur tarif et la simplification de leur mode d'installation et d'utilisation sont à l'origine de leur succès. Abordable et simple d'utilisation, la barre de guidage est devenue un outil performant et quasi-indispensable.

PRINCIPE

Assistance à la conduite, de jour comme de nuit, elle indique au conducteur du tracteur sa position par rapport à une ligne et la trajectoire à suivre.

UTILISATION, PERFORMANCES

Utilisée pour les semis, les épandages, les pulvérisations, etc... elle présente de nombreux avantages :

- un **gain de temps non-négligeable** (plus de jalonage préalable à effectuer),
- l'**optimisation des coûts de production** (plus de double passage),
- la **réduction des charges de mécanisation** (optimisation de la largeur de travail, travail de nuit, meilleure gestion du matériel),
- une **souplesse d'utilisation** (confort de conduite, adaptable aux besoins).

LE MODÈLE CRUIZER DE RAVEN



Caractéristiques techniques :

- Guidage par **écran tactile couleur** de 15 cm et par diodes LED.
- **Vue 3D**, vue de dessus, vue globale de parcelle. Guidage en ligne droite, courbe, cercle.
- Calcul des surfaces épandues.
- Calcul des surfaces en faisant le tour du champ. Possibilité de passage du mode ligne droite au mode courbe instantanément.
- **Sortie position GPS** et sortie information **vitesse RADAR**.

Avantages :

- Précis.
- Facile d'utilisation.
- Simple à installer.



FLASH

N'oubliez pas de venir chercher votre calendrier millésime 2011 ! GRATUIT et pratique. Disponible en magasin.

Témoignage utilisateur

Entretien avec M. Jean-Louis MÉHAIGNERIE de l'EARL MÉHAIGNERIE, exploitation agricole de 110 hectares de céréales (35, Argentré-du-Plessis).

M. Méhaignerie, pouvez-vous nous dire à quand remonte votre achat et quelles étaient vos principales motivations ?

« Mon achat date de février 2010. J'ai profité de la commande d'un collègue client du GROUPE LEROY pour commander ma barre de guidage en même temps que la sienne. Nous avons tous les deux choisi le même modèle, la CRUIZER de RAVEN. L'investissement a été de moins de 3.000€ chacun. J'ai fait cet achat pour optimiser l'utilisation de mon pulvérisateur 24 mètres en trainée. En effet, à cette largeur il est difficile de se positionner dans les champs sans tracement préalable. La barre de guidage me permet non seulement de ne pas avoir de piquets de repérage à planter mais aussi d'adapter la largeur que je souhaite. Avec la barre, aujourd'hui je peux épandre mes engrais avec mon épandeur réglé à 18 mètres.

L'installation est-elle facile ?

Oui, elle est relativement simple. Comme je ne maîtrise pas les bases de l'appareil, c'est mon fils âgé de 18 ans qui m'a aidé à l'installer. Pour lui les paramétrages étaient simples. Et au final l'installation a été rapide.

Son utilisation ?

Depuis bientôt un an que je l'utilise, je constate que ce dispositif m'apporte un réel confort : je rentre le périmètre et ensuite je n'ai plus qu'à me laisser guider par les instructions. En plus, comme la barre de guidage me permet d'éviter les croisements dans les parcelles, je suis plus efficace : je gagne du temps, j'économise de la fatigue parce que je n'ai plus de piquets à installer, je consomme moins d'énergie, moins de produits et donc je diminue la pollution... En conclusion, je suis satisfait de mon achat !

Selon vous, quels pourraient être les points d'amélioration ?

Aujourd'hui, je pense que je manque encore de recul sur mon achat. Je n'ai pas encore exploité toutes les possibilités que m'offre le système pour avoir un avis critique. Par contre, ce que je peux dire c'est que j'ai déjà amorti mon achat ! »



[portrait collaborateur]

Michèle HERPE, Comptable au Siège Social du GROUPE LEROY depuis septembre 1975.



« Après avoir obtenu un DUT Finance Comptabilité en juin 1975, j'ai effectué un stage de six semaines au sein cabinet KPMG à Granville aux côtés de M. Trémois, Directeur. Au terme de cette courte période, alors que j'entamais des démarches pour trouver un poste à durée indéterminée, ce

dernier m'a conseillé d'adresser ma candidature aux Établissements LEROY, alors en plein développement. C'est ainsi que j'ai eu l'opportunité de rencontrer Madame Madeleine LEROY et que j'ai intégré l'entreprise en septembre 1975. Suite au départ en retraite de mon successeur, j'ai été positionnée sur la partie comptabilité clients, fournisseurs et générale des trois agences de l'entreprise (Avranches, Saint-

Hilaire-du-Harcouët et Vire récemment ouverte). Madame LEROY avait quant à elle la responsabilité de la Trésorerie.

Jusqu'à la mise en place de l'outil informatique GIDMA (Groupement Informatique des Machines Agricoles) en 1983, les écritures comptables étaient saisies à la main sur des pièces cartonnées appelées « comptes à pistes magnétiques ».

L'informatique, qui nous a apporté souplesse et confort, nous a également permis d'anticiper et d'être en phase avec le développement de l'entreprise. En effet entre 1989 et aujourd'hui l'entreprise LEROY n'a eu de cesse de croître. Et les créations et les rachats successifs ont progressivement augmenté les effectifs, le volume de commandes, de factures, etc... Entre temps, notre service a été renforcé en 1995 suite à l'intégration du comptable d'une entreprise locale rachetée par le GROUPE LEROY.

Quel est votre avis sur les services LEROY et plus précisément son S.A.V. ?

D.A. : Au-delà de l'acte d'achat en lui-même il existe chez LEROY une proximité client très forte. Par exemple, le jour de la livraison de la désileuse, nous avons été formés sur la

[partenaires]

Le Groupe LEROY vu par...

Entretien avec M. Bernard CHARITOUR, JEULIN S.A.

Monsieur CHARITOUR, pouvez-vous nous présenter la société JEULIN SA ?

Bernard CHARITOUR : « Créée en 1952 par M. Claude JEULIN, l'entreprise JEULIN est une société familiale, spécialisée dans la construction de matériel d'élevage (désileuses pailleuses, désileuses mélangeuses, épandeurs de fumier, autochargeuses...). Située à Blois (Loir-et-Cher), elle est actuellement dirigée par mon épouse M^{me} Eliane CHARITOUR, fille de M. Claude JEULIN. La société emploie 25 collaborateurs, produit en moyenne 500 à 600 véhicules par an et réalise un chiffre d'affaires de 8 à 12 millions d'euros. Depuis toujours, l'entreprise JEULIN SA se concentre sur la production de matériel. La commercialisation est confiée à un réseau de concessionnaires partenaires implantés localement.

Que vous apporte votre réseau de concessionnaires ?

B.C. : Parce qu'ils ne trouvent plus d'employés agricoles, les éleveurs se mécanisent de plus en plus et nos machines sont utilisées du 1^{er} janvier au 31 décembre. Notre réseau de concessionnaires nous permet d'offrir à nos clients la garantie d'un soutien technique local et réactif. Cette stratégie commerciale nous permet de nous concentrer sur l'innovation technologique de nos produits.

Depuis quand travaillez vous avec le Groupe LEROY ?

B.C. : Nos concessionnaires sont les ambassadeurs de notre marque. C'est pourquoi, hormis les fondamentaux (vitrine, chiffre d'affaires, implantation...), nous les sélectionnons sur des critères plus spécifiques. Nous choisissons ceux qui sont proches de leurs clients et réactifs. Et dans ce cadre, l'entreprise LEROY est un exemple. Elle est au service de ses clients près de 365 jours par an. Référéncée chez nous depuis le début des années 70, elle est un client historique et stratégique que je cite souvent en exemple.

Comment décriez-vous votre partenariat ?

B.C. : La société JEULIN et le Groupe LEROY ont évolué ensemble. À notre niveau, nous avons étoffé notre offre et le Groupe LEROY a pour sa part significativement développé son chiffre d'affaires. Aujourd'hui notre partenariat est transversal et véhicule une image de marque parfaite pour nos deux sociétés. Le Groupe LEROY est le trait d'union parfait entre nous, constructeur, et les clients. Les clients LEROY bénéficient de la qualité de service irréprochable du S.A.V. LEROY. Ils profitent aussi du savoir-faire et de la complémentarité de nos équipes commerciales qui interviennent ensemble lors de ventes ou de démonstrations. Notre partenariat est basé sur la confiance et la complémentarité.

Qu'appréciez vous particulièrement chez LEROY ?

B.C. : En tant que constructeur de matériel il est essentiel que nous puissions disposer d'un soutien technique fiable. En ce sens nous avons besoin de partenaires comme le Groupe LEROY qui répondent bien à nos attentes et à celles des clients. L'entreprise LEROY est une maison familiale, indépendante et sérieuse avec qui j'ai des contacts réguliers et que j'apprécie énormément. La famille et les collaborateurs LEROY ont un très grand respect pour leurs clients et leurs fournisseurs (ce qui fait cruellement défaut chez d'autres concessionnaires !). Respectueux, disponibles, abordables, directs, ils avancent et nous avançons avec eux. J'ai une définition très personnelle pour décrire la famille et le Groupe LEROY et qui résume très bien qui ils sont. Je les appelle les « Gentlemen de la machine agricole ». Ils ont une capacité d'adaptation extraordinaire. C'est une maison qui a existé, qui existe et qui existera encore longtemps, je n'ai aucun doute ! »



JEULIN SA,
21 Nord Villebarou,
3 rue des Mardeaux,
CS 4311,
41043 BLOIS Cedex.
Pour en savoir plus :
www.jeulinsa.fr

Rencontre avec M. Michel POIRIER,

Chef des Travaux des Lycées Technologique et Professionnel CLAUDE LEHEC (Saint-Hilaire-du-Harcouët, 50)

Monsieur POIRIER, avant d'aborder ensemble le partenariat du Lycée avec le GROUPE LEROY, pouvez-vous nous présenter l'établissement ?

Michel POIRIER : Plus communément connu sous le nom de « Lycée de Saint-Hilaire » l'établissement porte officiellement le nom de « Lycées Technologique et Professionnel CLAUDE LEHEC ». Créé en 1948, il porte le nom de son fondateur et est composé de deux entités : un Lycée Technologique et un Lycée Professionnel proposant respectivement des formations allant de la Seconde à la Licence et de la 3^{ème} au Bac Pro. Spécialisés dans la maintenance des matériels, engins et équipements industriels, les deux lycées offrent une large palette de formations couvrant les domaines des machines agricoles, des engins de travaux publics, des véhicules industriels, des matériels de parcs et jardins et des systèmes mécaniques automatisés. D'une surface de 5,2 hectares, l'établissement accueille près de 600 élèves.

Quelles sont vos missions ?

M.P. : Professeur de maintenance au sein du Lycée (de 1980 à 2002), je suis depuis 2002, Chef de travaux. Dans le cadre de mes fonctions, je suis responsable des ateliers et j'ai en charge la gestion des élèves et de leur emploi du temps (passage des cours aux ateliers), du plateau technique (investissements en matériels et consommables), des besoins en formation pédagogiques ou techniques des professeurs, des stages en entreprises et des examens professionnels. Je suis également le conseiller du Proviseur pour l'évolution des formations aux lycées et représente le proviseur auprès des instances professionnelles.

Quelle importance les Lycées CLAUDE LEHEC accordent-ils aux relations avec les entreprises ?

M.P. : Depuis plus de 50 ans, nous entretenons des relations privilégiées avec les entreprises et comptons aujourd'hui plus de 200 partenaires impliqués dans la formation des jeunes, notamment lors des périodes

de formation en entreprise. Ainsi ils sont confrontés à la vie de l'entreprise, à ses clients et au matériel. Les partenariats sont à double sens : ils représentent à la fois un tremplin à l'embauche pour les jeunes et l'opportunité pour les entreprises de pouvoir recruter des jeunes immédiatement opérationnels et motivés.

À propos du GROUPE LEROY, pouvez-vous nous décrire votre partenariat ?

M.P. : Nous travaillons avec le GROUPE LEROY par l'intermédiaire de M. Didier LEROY, ancien élève et Président de l'Amicale des anciens du Lycée. En accueillant régulièrement et depuis de nombreuses années, des stagiaires sur des périodes de 4 à 8 semaines pour les former aux métiers de la mécanique, le GROUPE LEROY fait partie de nos plus fidèles et actifs partenaires (prêt de matériels, participation de professionnels pour la validation des épreuves pratiques d'examen). En parallèle de ces échanges, le GROUPE LEROY nous offre aussi la possibilité de travailler ponctuellement avec son annexe de Saint-Hilaire pour essayer, avec les élèves, au banc de puissance des matériels récents (machines, tracteurs...). En retour, nous ouvrons les portes de nos ateliers, modernes et équipés de matériels performants, aux mécaniciens LEROY pour suivre des formations constructeurs décentralisées.

« C'est un vrai partenariat, riche et constructif. »

Comment cette relation a t'elle évolué ?

M.P. : Avec les années, nos échanges se sont renforcés et développés. Nos relations restent très informelles et sont basées sur la confiance. Quelles que soient nos sollicitations ou demandes d'interventions, elles sont toujours accueillies favorablement et sans difficulté. De plus, nous avons la chance de pouvoir profiter de la



Rencontre avec M. Louis TALIGOT,

Gérant de la SARL TALIGOT, société de travaux agricoles (Luitré, 35)

Comme le GROUPE LEROY, la S.A.R.L. TALIGOT est une entreprise éponyme et donc familiale. Pouvez-vous nous présenter son histoire et ses activités ?

Louis TALIGOT : « L'entreprise TALIGOT a été créée en 1968 par mes parents. C'est en 1974, à l'occasion de leur départ en retraite que j'ai pris leur relais. Je travaille avec mon épouse Denise, qui m'épaula sur toute la partie administrative, et avec Armel notre fils qui nous a rejoint en 1997 et qui intervient sur la partie chantiers et atelier. La S.A.R.L. TALIGOT est spécialisée dans les activités de travaux agricoles (épandage de lisier, fumier, amendements, mise en place de cultures, semis, travail du sol, récolte d'herbe et de foin, ensilage, battage de céréales et maïs, etc...) et dans les activités de débroussaillage. Notre clientèle, qui est située dans un rayon de 25 à 30 kms autour de Fougères, est majoritairement composée d'agriculteurs et d'éleveurs, ainsi que de collectivités et de particuliers.

Depuis quand la S.A.R.L. TALIGOT est-elle cliente du GROUPE LEROY ?

L.T. : Notre première collaboration remonte à 1999 lorsque nous avons investi dans l'achat d'un big-balleur MF 187. À l'époque, même si nous n'avions

pas encore travaillé ensemble, nous connaissions la très bonne réputation du GROUPE LEROY. Et depuis 2003, date à laquelle nous avons racheté une entreprise locale qui possédait des tracteurs Massey Ferguson provenant de chez LEROY, nos relations se sont renforcées et consolidées.

Aujourd'hui, grâce à l'antériorité de votre collaboration, quel bilan en dressez-vous ?

L.T. : Ayant pu apprécier depuis 1999 la réactivité et le professionnalisme des équipes LEROY - et plus



précisément de la succursale de Saint-Ouen-La-Rouërie qui est géographiquement la plus proche de nous – c'est tout naturellement que nous avons continué à développer notre relation commerciale. Nous avons d'abord investi dans l'achat d'une débroussailleuse S.M.A., d'un round-balleur Lely Welger et plus récemment de quatre tracteurs MF 74-85. Le bilan de notre collaboration est donc celui d'un partenariat solide, constructif et pérenne.

« Nos deux entreprises partagent le même attachement à des valeurs humaines fortes et familiales »

Et qu'appréciez-vous tout particulièrement dans ce partenariat ?

L.T. : Bien que le GROUPE LEROY bénéficie d'une antériorité plus grande que celle de la S.A.R.L. TALIGOT, nos deux entreprises partagent le même attachement à des valeurs humaines fortes et familiales. L'engagement, la confiance, l'ouverture, le service sont des valeurs autour desquelles nous nous retrouvons. À ce titre, notre collaboration avec le GROUPE LEROY est synonyme de fiabilité et de qualité. »

Le métier de Comptable exige sérieux et discrétion. C'est une rigueur dont je dois faire preuve au quotidien pour bien remplir la mission qui m'incombe. Au-delà des chiffres et de leur simple traitement, ce qui me plaît le plus c'est de les interpréter et d'en rendre compte à la Direction dans le cadre de prises de décisions stratégiques comme les investissements. C'est d'ailleurs grâce à ces paramètres que je mesure que la vie d'une entreprise est une remise en question permanente pour ses dirigeants.

À ce titre, j'ai un énorme respect pour le travail accompli par la famille LEROY depuis 1919. Je suis en effet à la fois admirative de l'audace de son créateur, du courage et de la volonté dont ont fait preuve Monsieur & Madame Jean LEROY et de la pugnacité que doivent déployer au quotidien leurs fils et petits-fils pour pérenniser l'entreprise. Pour moi, la longévité du GROUPE LEROY repose dans les convictions familiales. La famille LEROY est une famille d'entrepreneurs, discrets et rigoureux, qui ont un sens aigu du respect de l'autre. Et forte de mes

35 années de carrière au sein de l'entreprise, je sais que le respect fédère, motive et développe l'esprit d'équipe. »

[parcours]

Michèle HERPE

- Née le 1^{er} décembre
- À Chanteloup (Manche, 50)
- Comptable au Siège Social du GROUPE LEROY (Avranches)
- Date d'entrée : 15 septembre 1975
- Ancienneté : 35 ans

J'AIME :

La marche, le bricolage, la couture, la lecture, l'aquarelle.

J'AIME PAS :

Le laisser-aller.

[à la découverte de...]

Le Mont-Saint-Michel

Situé au cœur d'une immense baie de 400.000 hectares qui s'étend de la Bretagne à la péninsule normande du Cotentin, le Mont-Saint-Michel se dresse tel un joyau dans son écrin.

3^e site touristique le plus fréquenté de France (après la Tour Eiffel et le Château de Versailles), il accueille chaque année plus de 3.000.000 de visiteurs.

Classé monument historique en 1874, le Mont-Saint-Michel est répertorié dans la liste du patrimoine mondial de l'Unesco depuis 1979 (souvent comparé aux Sept Merveilles du Monde, il est le seul monument au monde à être référencé 2 fois).

Îlot rocheux dédié à l'archange St-Michel, le Mont-Saint-Michel est, avec son abbaye bénédictine de style gothique construite aux XI^e et XVI^e siècles, un haut lieu de la spiritualité occidentale.

Un grand chantier de désensablement a été entrepris en 2006 pour rendre à la baie du Mont-Saint-Michel son caractère maritime majestueux. L'ouvrage, dont la livraison est prévue en 2012, est l'un des plus grands chantiers écologiques du monde.



Accessibilité :

- par la route (A11, A13, A4),
- le train (Gare Montparnasse, Gare Saint-Lazare),
- l'avion (Aéroport international de Dinard, Orly, Roissy Charles-de-Gaulle)
- le bateau (Saint-Malo, Ouistreham, Cherbourg, Granville...).

[zoom sur...]

LE RAYON JOUETS ET MINIATURES AGRICOLES DU MAGASIN DE VIRE

L'adresse de référence des collectionneurs et des enfants

Concessionnaire de matériel agricole, le GROUPE LEROY a choisi, depuis quelques années, de développer, par passion pour l'univers agricole, une gamme de miniatures et jouets.

Avec plus de 400 références, à échelle 1/87, 1/43, 1/32 et 1/16, le rayon jouets du magasin de Vire propose tout au long de l'année une large gamme de :

- **véhicules** (tracteurs, moissonneuses, ensileuses, arracheuses de betteraves...),
- **matériels** (bennes, remorques, presses...)
- et **décor** (bâtiments en bois, animaux, outils, graines, pneus, bâches, bottes...), adaptés aux enfants et aux collectionneurs en quête d'authenticité.

Les indispensables **tracteurs à pédales** d'extérieur sont également représentés sans oublier leur équipement (remorque, tonne à eau, à lisier, etc...) et les pièces détachées (roues, pédales, siège, volant).

De la fidèle réplique de constructeur en métal aux jouets extérieurs en plastique, le rayon jouets du magasin de Vire est l'adresse de référence des collectionneurs et des enfants. Et pour répondre aux exigences des plus experts, **possibilité de commande sur catalogues**.

Nos principaux partenaires : BRITAINS - BRUDER - ERTL - FALQUET - ROLLY TOYS - SIKU - UNIVERSAL HOBBIES.

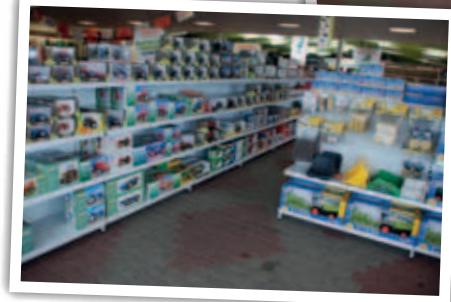


À ne pas manquer !
du 15 septembre au 15 janvier

Chaque année, à l'occasion des fêtes de fin d'année, le rayon triple sa surface et propose une mise en ambiance avec des reconstitutions fidèles de la vie agricole.

Coordonnées :
LEROY Vire, Route de Caen, 14500 VIRE.
Tél. : 02 31 68 10 31

Heures d'ouverture :
Lundi au vendredi
de 8h45 à 12h00 et de 14h00 à 18h00
Samedi
de 8h45 à 12h00



FLASH

Profitez de notre carte fidélité :
15€ = 1 point
12 points = 10% de remise sur le 13^{ème} achat.

[bon à savoir]

Le liquide de refroidissement

Liquide de refroidissement Universel Constructeurs
Protection -35°C.

Ses atouts

- Se mélange avec tous les liquides de refroidissement.
- Assure une protection contre la corrosion de toutes les parties du circuit avec lesquelles il est en contact.
- Protège le moteur contre les températures extrêmes, été comme hiver (jusqu'à -35°C contre le gel).
- Compatible avec tous les liquides de refroidissement constructeurs existants.
- Conforme aux exigences des normes en vigueur : NFR 15601 type 3 - ASTM D3306, etc...

Entretien

- Vérifier le niveau du liquide toutes les 10 heures.
- Vidanger toutes les 1.200 heures ou tous les 2 ans.

Mode d'emploi

Remplacement du liquide

- Produit prêt à l'emploi, sans ajout d'eau ni d'autres additifs, s'utilise moteur froid.
- Remplir le vase d'expansion avec le liquide jusqu'au milieu des repères.
- Ouvrir à fond le chauffage et faire tourner le moteur.
- Arrêter le moteur, vérifier le niveau et compléter si nécessaire.

[agenda]

À ne pas manquer

Rétrospective 2nd semestre 2010

- 29 août** Concours de Labour, Saint-Brice-en-Coglès (35)
- 10-12 sept.** Foire de Lessay, Lessay (50)
- 14-17 sept.** SPACE, Rennes (35)
- 6-9 nov.** Foire Saint-Martin, Saint-Hilaire-du-Harcouët (50)



- 16 nov.** Présentation & démonstration de la gamme LELY.
Succursale GROUPE LEROY, Saint-Ouen-La-Rouërie (35)



Les jeudi 10, vendredi 11 et samedi 12 février 2011

JOURNÉES OCCASIONS
SAINT-OUEN-LA-ROUËRIE (35)

Le rendez-vous occasions de l'année !

Une large sélection de :

- **Matériels d'occasion certifiés et contrôlés par nos ateliers...**
 - Fenaion,
 - Outils du sol (hermes rotatives, charrues...),
 - Épandeurs à fumier,
 - Tracteurs,
 - Moissonneuses batteuses.
- **Matériels neufs immédiatement disponibles**

Sans oublier les **promotions sur lubrifiants, pièces et accessoires**.

Avec des privilèges 100% GROUPE LEROY :
- crédits avec taux de financement exceptionnels,
- possibilité souscription de garantie.

Site Saint-Ouen-La-Rouërie :
Accès A84 - sortie 31
Tél. Service Occasions : 02 99 98 45 74

8 sites pour vous servir...

AVRANCHES

8, rue St-Etienne - 50300 AVRANCHES
E-mail : avranches@leroyfrance.com
Tél. 02 33 58 03 88 - Fax 02 33 58 37 88

AVRANCHES LOCATION

1, rue St-Hélène - 50300 AVRANCHES
E-mail : loc.av@leroyfrance.com
Tél. 02 33 58 14 38 - Fax 02 33 58 18 61

SAINT-GILLES (St-Lô)

ZA La Landette - 50180 SAINT-GILLES
E-mail : saint-gilles@leroyfrance.com
Tél. 02 33 05 23 24 - Fax 02 33 55 55 38
Location : E-mail : loc.sg@leroyfrance.com
Tél. 02 33 57 46 36 - Fax 02 33 57 58 61

ST-HILAIRE-DU-HARCOUËT

176, route de Paris
50600 ST-HILAIRE-DU-HARCOUËT
E-mail : saint-hilaire@leroyfrance.com
Tél. 02 33 49 12 43 - Fax 02 33 49 44 51

VIRE

Route de Caen - 14500 VIRE
E-mail : vire@leroyfrance.com
Tél. 02 31 68 10 31 - Fax 02 31 67 14 06

LE RHEU (Rennes)

Avenue de la Croix Verte - 35650 LE RHEU
E-mail : lerheu@leroyfrance.com
Tél. 02 99 14 89 60 - Fax 02 99 14 88 14

LA GOUESNIÈRE

Route de Cancale - 35350 LA GOUESNIÈRE
E-mail : lagouesniere@leroyfrance.com
Tél. 02 99 89 11 32 - Fax 02 99 89 23 08

ST-OUEN-LA-ROUËRIE

La Croix Breton - 35460 SAINT-OUEN-LA-ROUËRIE
E-mail : saint-ouen@leroyfrance.com
Tél. 02 99 98 33 05 - Fax 02 99 98 39 62

